

Zur sofortigen Veröffentlichung

MedX Health richtet europäisches Vertriebszentrum ein

*Frank Raymakers, neuer Verkaufsleiter für Europa,
übernimmt die Führung der Übersee-Niederlassung*

Mississauga, ON – (Kanada) – 22. April 2009 – MedX Health Corp., (TSXV.MDX) eines der weltweit führenden Unternehmen in der Entwicklung von arzneimittelfreier, nichtinvasiver Low-Level-Laser- und Lichttherapie für Gewebewiederherstellung und Schmerzlinderung, gab heute die Eröffnung eines europäischen Vertriebszentrums in den Niederlanden bekannt. Nach Erteilung der CE-Marke und Genehmigung der Vermarktung und des Verkaufs der Produktfamilie der MedX Laser- und Lichttherapieprodukte in allen 25 Ländern der Europäischen Union (EU) sowie drei Mitgliedstaaten der Europäischen Freihandelsassoziation (EFTA) kann MedX seine EU- und EFTA-Kunden nun besser bedienen. Darüber hinaus gab MedX die Ernennung von Frank Raymakers als Verkaufsleiter für Europa bekannt, der die geschäftlichen Aktivitäten leiten wird.

Mecan b.v., ein in Europa fest etabliertes Vertriebsunternehmen für medizinische Geräte und Bedarfsartikel, wird Logistik- und Lagerhaltungsdienstleistungen für das europäische Vertriebszentrum von MedX Health übernehmen.

„Wir sind hocheifrig, bereits so kurz nach Erhalt der CE-Marke ein Vertriebszentrum einrichten zu können“, gab Steve Guillen, Präsident und leitender Geschäftsführer von MedX Health, zu. „Mit der Hilfe von Herrn Raymakers werden wir in der Lage sein, in Europa ein erfolgreiches Vertriebsnetz für medizinische Geräte aufzubauen.“ Die Einführung von MedX auf dem europäischen Markt wird einer der wichtigsten Treiber für den immer rascheren Anstieg unserer Einnahmen im Jahr 2009 sein.“

Als Verkaufsleiter für Europa wird Raymakers in verschiedenen Ländern ein europäisches Vertriebsnetz sowohl für den medizinischen als auch den zahnmedizinischen Markt aufbauen. Außerdem wird er für die Schulung und den ständigen Support des MedX Vertriebsnetzes in Europa zuständig sein.

Bevor er zu MedX kam, hat Frank Raymakers für mehrere europäische Hersteller medizinischer Geräte erfolgreiche Vertriebsnetze aufgebaut. Zuletzt war er bei EnviteC/Honeywell Direktor für Bereichs- und Händlermanagement in Nordwest-Europa. Der gebürtige Niederländer spricht fließend Niederländisch, Deutsch und Englisch.

Informationen über MedX

MedX Health ist eines der weltweit führenden Unternehmen in der Entwicklung, der Fertigung und dem Vertrieb von qualitativ hochwertiger Low-Level-Laser- und Lichttherapie-technologie zur Verwendung in den verschiedensten medizinischen Situationen, in denen Patienten nichtinvasive, arzneimittelfreie Lösungen zur Verbesserung des klinischen Ergebnisses erfordern. Die innovativen Laser- und lichttherapeutischen Geräte von MedX verbessern die Lebensqualität der Patienten und heben den Standard der Gesundheitsversorgung hinsichtlich Gewebewiederherstellung und Schmerzlinderung.

MedX erweitert durch strategische Partnerschaften sein Vertriebsnetz und seine Marketingprogramme weltweit und wird gleichzeitig weiterhin neue Dental-, Rehabilitations- und Wundbehandlungsprodukte entwickeln und akquirieren. Insbesondere hat MedX Pläne zur beschleunigten Entwicklung eines neuen Produkts speziell für den rasant anwachsenden Markt für Wundbehandlung. Vor kurzem hat MedX eine neue Patenzulassung für Knochenwachstum bekannt gegeben, die anderen wichtigen, bereits erteilten Patenten folgen wird, zu denen u. a. „Photobandage“ gehört, eine neue Technologie, bei der die Wunde in Licht gebadet wird, um den Heilungsprozess zu verstärken. Das Unternehmen hat die Absicht, seine geschützte Wundbehandlungstechnologie für die weitere Entwicklung, für das Marketing und die Vermarktung an eine oder mehrere große Wundbehandlungsunternehmen zu lizenzieren.

Informationen über Mekan b.v.

Mekan b.v. ist ein gut etabliertes europäisches Vertriebsunternehmen für medizinische Geräte und Sanitärartikel, das seit mehr als 10 Jahren für Hersteller von Produkten aus den Bereichen Human- und Veterinärmedizin wie z. B. Henry Schein, Promhovet, S & B medvet und Tecno-Gaz Logistik- und Lagerhaltungsdienstleistungen anbietet. Mekan gewährleistet die Logistik, den Verkauf und Finanzdienstleistungen für mehr als 10.000 Produkte und hat an seinem Standort in den Niederlanden mehr als 1.500 verschiedene Produkte auf Lager.

Kontakte:

Investoren:

Steve Guillen
Präsident und leitender Geschäftsführer
MedX Health Corp.
Tel.: +1 (905) 826-0766
info@medxhealth.com

Medien:

Terri Clevenger
Continuum Health Communications
Tel.: +1 (203) 227-0209
E-Mail: tclevenger@continuumhealthcom.com

Europa:

Frank Raymakers
Verkaufsleiter Europa
Durchwahl: 0031-73-6576976
Mobil: 0031-623-407058
E-Mail: frank@medxhealth.com

Die TSX Venture Exchange übernimmt keine Verantwortung für die Angemessenheit bzw. Genauigkeit dieser Pressemitteilung.

Diese Pressemitteilung enthält „zukunftsgerichtete Aussagen“ gemäß den kanadischen Wertpapiergesetzen. Zukunftsgerichtete Aussagen beinhalten, beschränken sich jedoch nicht auf, zukünftige Pläne des Unternehmens, Ziele, Leistungsfähigkeit, Wachstum, Gewinne, Betriebskosten oder die zugrunde liegenden Annahmen. Im Allgemeinen sind zukunftsgerichtete Aussagen anhand der Verwendung von in die Zukunft gerichteten Begriffen zu erkennen, wie z.B. „plant“, „erwartet“, „erwartet nicht“, „wird erwartet“, „budgetiert“, „planmäßig“, „schätzt“, „prognostiziert“, „beabsichtigt“, „beabsichtigt nicht“, „glaubt“ bzw. Abwandlungen solcher Begriffe und Phrasen oder an Aussagen, wonach bestimmte Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse eintreffen „können“, „könnten“, „würden“ oder „werden“ bzw. ergriffen „werden“ „könnten“ oder „würden“. Zukunftsgerichtete Aussagen unterliegen bekannten und unbekanntem Risiken und Unwägbarkeiten sowie anderen Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, das Aktivitäts- und Effizienzniveau oder die Leistungen von MedX wesentlich von jenen in den zukunftsgerichteten Aussagen dargestellten oder implizierten Ergebnissen abweichen, wie z. B. die erfolgreiche Entwicklung von neuen Produkten, die Unsicherheit der erfolgreichen Fertigung bzw. Vermarktung von Produkten, die Unsicherheit der Akzeptanz durch den Handel, die Unsicherheit bezüglich behördlicher Bestimmungen, die Abhängigkeit von wichtigen Mitarbeitern und Beziehungen, schnell ablaufenden technologischen Änderungen sowie Währungskursschwankungen. MedX hat nicht die Absicht, zukunftsgerichtete Aussagen zu aktualisieren, es sei denn, dies wird in den entsprechenden Wertpapiergesetzen gefordert.

Zur sofortigen Veröffentlichung